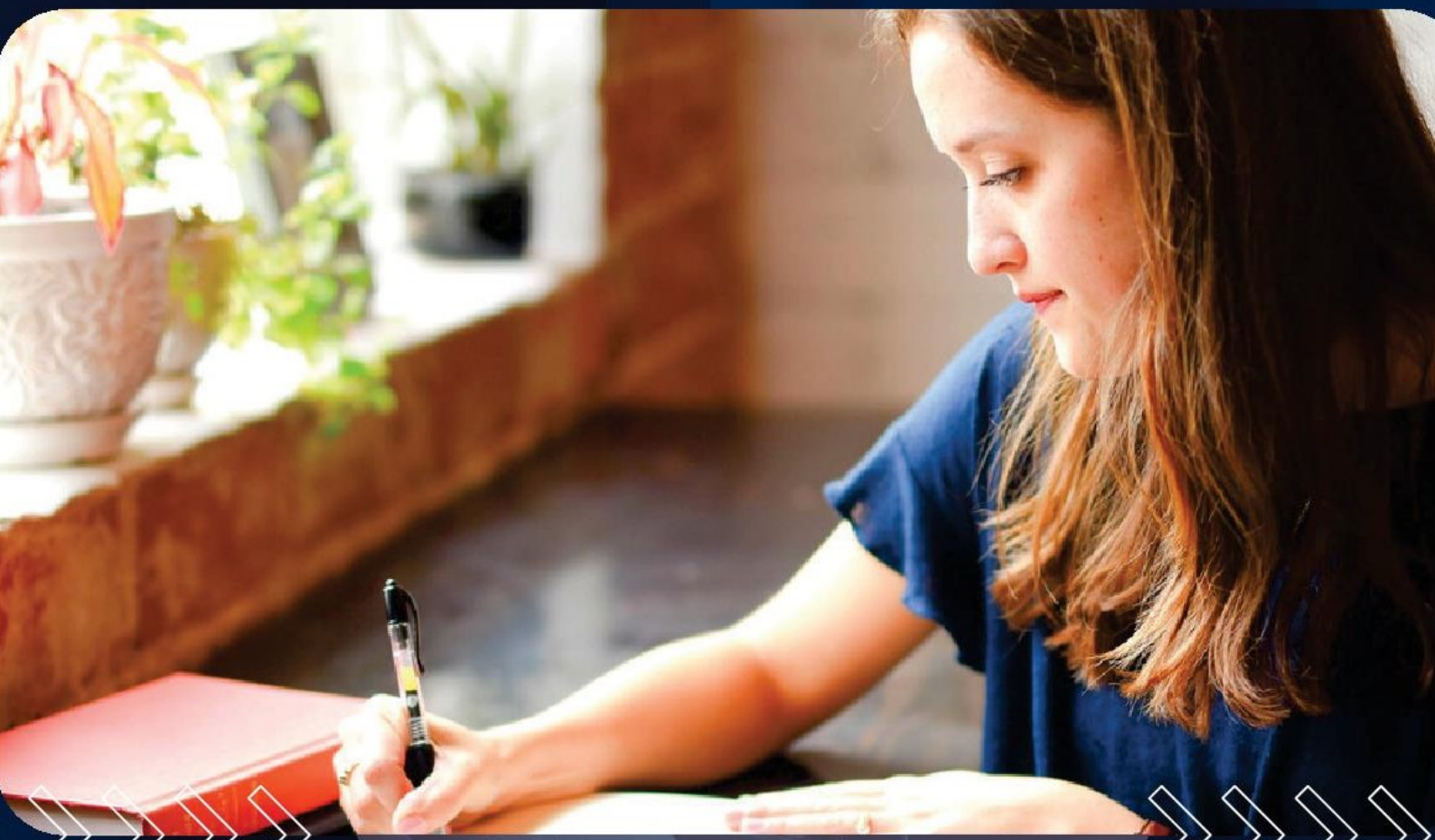
Curso

Auxiliar de Seguros

-Inicio inmediato-



Plan de estudio

OBJETIVO

Adquirir formación administrativa. Conocer las partes que componen una póliza de seguros, el funcionamiento de las ramas de seguros que tienen mayor demanda por parte de los clientes. Gestionar las denuncias de siniestros de los clientes asegurados.

DESTINATARIOS

Estudiantes de carreras afines como Productor de Seguros o Corredores, Mandatarios, Gestores, Contadores, derecho, administrativos y Publico en Gral. que desee ampliar sus conocimientos

Modalidad 100% ONLINE

de Seguros - Auxiliar de Seguros - Auxiliar de Seguros - Auxiliar de Seguros - Auxiliar de

AULA VIRTUAL

Disponible los 365 días del año, las 24 hs. Podés ingresar desde cualquier dispositivo, en tu casa, en el trabajo o donde quieras.

MATERIAL DE ESTUDIO

Podés estudiar el material desde el Aula virtual, descargarlo o imprimirlo.

DOCENTES PROFESIONALES

La capacitación tiene como tutor un Docente experimentado en la materia, quien te asistirá y ayudará durante todo el proceso de aprendizaje.

DURACIÓN

Dependará del ritmo de estudio del alumno.
Son unidades, se estima un promedio de 30 dias.
Tendra Habilitado el Curso por el Periodo de 6 Meses Para Realizarlo.

PLAN DE ESTUDIOS

Unidad 1

*Objetivos.
*La misión y organización.
*Paradigma - ¿Cuál es la esencia y función del seguro.
*Asesoramiento - Asesor de Seguros.
*Compromisos básicos del asistente.
*Capacidades valoradas por los clientes.
*Funciones primordiales del asistente.
*Habilidades básicas del asistente.
*La ética.
*Estrategias básicas del negocio de seguros - ¿Qué es vender? - ¿Qué más se puede vender.
*Vendedor / Vendedor Profesional.
*Perdedor / Ganador.
*Gestión de ventas.
*Reglas de oro en comercialización.
*Reflexiones.
*Calidad de servicio al cliente.

Unidad 2

*Introducción al seguro.
*Marco legal regulatorio.
*Organismos de Supervisión.
*Función del seguro.
*Contrato de seguro.
*Elementos - Partes intervinientes.
*Caracteres - Elementos materiales
El riesgo - El interés asegurable.
*Valoración del riesgo - Alteración del riesgo.
*La prima y el premio.
*Elementos - Siniestros - Concepto - Liquidación - Valoración - Indemnización - Límites de indemnización - Franquicias.

DÍAS Y HORARIOS FLEXIBLES

Vos decidís cuando estudiar en función de tus tiempos libres, tus días y horarios disponibles.

ORIENTADO AL MERCADO LABORAL

Basado y actualizado en función de los requerimientos del Mercado laboral. Totalmente práctico para que sepas qué hacer y cómo hacerlo en cada situación que se te presente.

CERTIFICADO

Una vez finalizada la cursada, podrás descargar una certificación Digital que acredita los conocimientos Adquiridos.

GraduarteYA

Unidad 3

*La propuesta de seguro.
*Contenido y forma.
*Valor y alcance legal.
*La póliza de seguro.
*Definición - Contenido - Funciones - Otros elementos - Partes de la póliza.
*Condiciones generales, particulares y especiales.
*Vigencia y Rescisión - Obligaciones mutuas.
*Clasificación de los seguros - Seguros de Personas - Seguros de Daños o Patrimoniales - Seguros de Prestación de Servicios.
*Ramos del seguro - Concepto - Clasificación - Coaseguro y reaseguro - Características - Alcances.
*Elementos personales y términos de reaseguros.

www.graduarteya.net
GraduarteYA
+54 9 11 6256-1060
info@graduarteya.net
GraduarteYA